



Tarjeta de Crédito / Débito



Efectivo - Bancos y Establecimientos



Una vez hecho tu pago, enviar comprobante al correo de informes@centroeducativo-empresarial.com, mencionando tu nombre completo y oferta educativa, se realizará tu inscripción de forma inmediata.



Oficinas Administrativas

Periférico Blvd Manuel Ávila
Camacho 184, Reforma Soc,
11650 Ciudad de México.

01 (55) 1204-0963

informes@centroeducativo-empresarial.com



55 2206 2207

centroeducativo-empresarial.com



**TÉCNICO EN GESTIÓN
DE VENTAS Y
COMERZIALIZACIÓN**

centroeducativo-empresarial.com



Objetivo

Esta capacitación aportará al perfil del Técnico en Gestión de Ventas y Comercialización, desarrollar técnicas de operación, innovadoras y eficientes en el ámbito de la comercialización y las ventas.

Acreditaciones

- Certificado Técnico en Gestión de Ventas y Comercialización.
- Certificado (CEEM) digital c/QR.
- Validez Curricular en Empresas.
- Clave única de validación de certificado en el Sitio Web.

Las Empresas nos Avalan
Y nos Respaldan

PERFIL DEL EGRESADO

Trabajar en: Empresas tanto públicas y privadas como:

- **Analista de Ventas.**
- **Supervisor de Ventas.**
- **Gerente de Ventas.**
- **Ejecutivo de Ventas.**
- **Ventas por teléfono en call center.**
- **Comercialización de Ventas.**



TÉCNICO EN GESTIÓN DE
VENTAS Y COMERCIALIZACIÓN

Requisitos

Puedes crear tu cuenta, registrándote y acceder a tu primera clase, además de cumplir con lo siguiente:

- Certificado de Secundaria o Bachillerato.
- Capacidad de aprender

Plan de Estudios

Las asignaturas del programa educativo son las siguientes:

1. **FUNDAMENTOS DE VENTAS**
2. **ADMINISTRACION DE VENTAS**
3. **TELEMARKETING**
4. **COMERCIALIZACIÓN**

Especificaciones

Modalidad: En línea (Campus Virtual).

Tiempo: 1 hr. diaria

Duración: **4 MESES**

Fecha de Inicio: Inmediata

Título: Certificado CEEM

4 Pago de **\$1500MXN**